

True Credits Private Limited



ਵਿਆਜ ਦਰ ਪਾਲਿਸੀ

ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਨੰਬਰ: TC-IRP

(ਇਸ ਨੀਤੀ ਦੀ ਸਮੀਖਿਆ 28 ਮਾਰਚ, 2025 ਨੂੰ ਬੋਰਡ ਆਫ਼ ਡਾਇਰੈਕਟਰਜ਼ ਦੁਆਰਾ ਕੀਤੀ ਗਈ ਸੀ ਅਤੇ ਇਸਦੂੰ ਮਨਜ਼ੂਰੀ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਸੀ।)

ਦਸਤਾਵੇਜ਼ ਦੇ ਵੇਰਵੇ

ਦਸਤਾਵੇਜ਼	ਵੇਰਵਾ
ਸਿਰਲੇਖ	ਵਿਆਜ ਦਰ ਪਾਲਿਸੀ
ਸੰਸਕਰਣ	V0.7
ਵਰਗੀਕਰਨ	ਪਬਲਿਕ
ਵਰਣਨ	ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ, ਪ੍ਰੋਸੈਸਿੰਗ ਅਤੇ ਹੋਰ ਖਰਚਿਆਂ ਨੂੰ ਨਿਰਧਾਰਤ ਕਰਨ ਲਈ ਪਾਲਿਸੀ
ਸਮੀਖਿਆ ਦੀ ਮਿਤੀ	28 ਮਾਰਚ, 2025
ਰਖਵਾਲਾ	ਕਾਨੂੰਨੀ, ਪਾਲਣਾ ਅਤੇ ਰੈਗੂਲੇਟਰੀ ਮਾਮਲੇ ਦਾ ਵਿਭਾਗ
ਇਸ ਦੁਆਰਾ ਪ੍ਰਵਾਨਗੀ ਦਿੱਤੀ ਗਈ	ਬੋਰਡ
ਮਾਲਕ	ਕਾਨੂੰਨੀ, ਪਾਲਣਾ ਅਤੇ ਰੈਗੂਲੇਟਰੀ ਮਾਮਲੇ ਦਾ ਵਿਭਾਗ

ਸੁਚਕ

ਲੜੀ ਨੰ.	ਦਸਤਾਵੇਜ਼	ਪੰਨਾ ਨੰ.
1.	ਭੂਮਿਕਾ	4
2	ਉਦੇਸ਼	4
3.	ਬੋਰਡ ਆਫ਼ ਡਾਇਰੈਕਟਰਜ਼ ਦੀ ਭੂਮਿਕਾ	4
4.	ਲੇਨ ਅਤੇ ਕ੍ਰੈਡਿਟ ਸਹੂਲਤ 'ਤੇ ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਦਾ ਨਿਰਧਾਰਨ	4
5.	ਪ੍ਰੋਸੈਸਿੰਗ ਫੀਸ / ਵਚਨਬੱਧਤਾ ਫੀਸ / ਹੋਰ ਖਰਚੇ	5
6.	ਗਾਹਕ ਨਾਲ ਗੱਲਬਾਤ	5
7.	ਛੇਟ / ਖਰਚਿਆਂ ਦੀ ਕਮੀ	5
8.	ਇਸ ਪਾਲਿਸੀ ਵਿੱਚ ਮੋਧ	5

- 1. ਭੂਮਿਕਾ**

 - a. ਰਿਜ਼ਰਵ ਬੈਂਕ ਦਿੱਤੀਆ ("RBI") ਨੇ ਆਪਣੇ ਮੁੱਖ ਨਿਰਦੇਸ਼ - ਗੈਰ-ਬੈਂਕਿੰਗ ਵਿੱਤੀ ਕੰਪਨੀ - ਗੈਰ-ਪ੍ਰਣਾਲੀਗਤ ਤੌਰ 'ਤੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਗੈਰ-ਡਿਪਾਜ਼ਿਟ ਲੈਣ ਵਾਲੀ ਕੰਪਨੀ (ਰਿਜ਼ਰਵ ਬੈਂਕ) ਨਿਰਦੇਸ਼, 2016 ਦੁਆਰਾ ਸਾਰੇ ਗੈਰ-ਪ੍ਰਣਾਲੀਗਤ ਤੌਰ 'ਤੇ ਮਹੱਤਵਪੂਰਨ ਗੈਰ-ਡਿਪਾਜ਼ਿਟ ਲੈਣ ਵਾਲੇ NBFCs ਨੂੰ ਸਲਾਹ ਦਿੱਤੀ ਹੈ ਕਿ ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਪੇਸੈਂਸਿੰਗ ਫੀਸ ਅਤੇ ਹੋਰ ਖਰਚਿਆਂ ਨੂੰ ਨਿਰਧਾਰਤ ਕਰਨ ਲਈ ਸਹੀ ਅੰਦਰੂਨੀ ਸਿਧਾਂਤ ਅਤੇ ਪ੍ਰਕਿਰਿਆਵਾਂ ਤਿਆਰ ਕਰੋ। RBI ਨੇ ਪਾਲਿਸੀ ਨੂੰ NBFC ਦੀ ਵੈਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਉਪਲਬਧ ਕਰਾਉਣ ਅਤੇ ਜਦੋਂ ਵੀ ਕੋਈ ਬਦਲਾਅ ਹੁੰਦਾ ਹੈ, ਨੂੰ ਅਪਡੇਟ ਕਰਨ ਦਾ ਨਿਰਦੇਸ਼ ਦਿੱਤਾ ਹੈ।
 - b. ਟਰ੍ਹ ਕ੍ਰੈਡਿਟ ਪ੍ਰਾਈਵੇਟ ਲਿਮਿਟਡ ("ਕੰਪਨੀ") ਦੇ ਬੋਰਡ ਆਫ਼ ਡਾਈਰੈਕਟਰਜ਼ ਨੇ 25 ਅਕਤੂਬਰ, 2019 ਨੂੰ ਹੋਈ ਆਪਣੀ ਮੀਟਿੰਗ ਵਿੱਚ, ਕੰਪਨੀ 'ਤੇ ਪਹਿਲਾਂ ਤੋਂ ਲਗਾਏ ਗਏ RBI ਨਿਰਦੇਸ਼ਾਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਵਿਆਜ ਦਰ ਪਾਲਿਸੀ ("ਪਾਲਿਸੀ") ਨੂੰ ਅਪਣਾਇਆ ਸੀ। ਇਸ ਨੂੰ ਹੁਣ ਅੰਦਰੂਨੀ ਪਾਲਿਸੀ ਆਦਿ ਵਿੱਚ ਤਬਦੀਲੀਆਂ ਨੂੰ ਦਰਸਾਉਣ ਲਈ ਸੋਧਿਆ ਗਿਆ ਹੈ।
 - c. ਇਸ ਪਾਲਿਸੀ ਨੂੰ ਹਮੇਸ਼ਾ ਮੌਜੂਦਾ RBI ਦੇ ਦਿਸ਼ਾ-ਨਿਰਦੇਸ਼ਾਂ, ਨਿਰਦੇਸ਼ਾਂ, ਸਰਕਾਰੀ ਅਤੇ ਹਿਦਾਇਤਾਂ ਦੇ ਨਾਲ ਜੋੜ ਕੇ ਪਢ़੍ਹਿਆ ਜਾਣਾ ਚਾਹੀਦਾ ਹੈ।
- 2. ਉਦੇਸ਼**

ਇਸ ਪਾਲਿਸੀ ਦੇ ਮੁੱਖ ਉਦੇਸ਼ ਹਨ:

 - a. ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਓ ਕਿ ਸਾਰੇ ਹਿੱਸੇਦਾਰਾਂ ਦੇ ਹਿੱਤਾਂ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ ਵਪਾਰ ਦੀ ਲੰਬੇ ਸਮੇਂ ਦੀ ਸਥਿਰਤਾ ਨੂੰ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣ ਲਈ ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਨੂੰ ਇਸ ਤਰੀਕੇ ਨਾਲ ਨਿਰਧਾਰਤ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ,
 - b. ਵਿਆਜ ਦਰ ਦੀ ਗਣਨਾ ਲਈ ਇੱਕ ਸਹੀ ਮਾਡਲ ਵਿਕਸਿਤ ਕਰਨਾ ਅਤੇ ਅਪਣਾਉਣਾ;
 - c. ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਦੇ ਨਿਰਧਾਰਨ ਨੂੰ ਸਮਰੱਥ ਬਣਾਉਣਾ ਜੋ ਵਾਜ਼ਬ ਹਨ: ਅਸਲ ਅਤੇ ਅਨੁਭਵੀ ਦੇਵੇਂ;
 - d. ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣਾ ਕਿ ਵਿਆਜ ਦੀ ਗਣਨਾ ਰੈਗਲੇਟਰੀ ਦਿਸ਼ਾ-ਨਿਰਦੇਸ਼ਾਂ ਅਤੇ ਮਾਰਕੀਟ ਅਭਿਆਸਾਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਸਹੀ, ਨਿਰੱਖ ਅਤੇ ਪਾਰਦਰਸ਼ੀ ਹੈ;
 - e. ਜੋਖਿਮ ਦੇ ਕਾਰਕਾਂ ਨਾਲ ਜੁੜੀਆਂ ਵਿਆਜ ਦੀਆਂ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਦਰਾਂ ਨੂੰ ਲਗਾਨਾ;
 - f. ਗਾਹਕਾਂ ਤੋਂ ਚਾਰਜ ਕੀਤੀਆਂ ਗਈਆਂ ਅੰਤਿਮ ਦਰਾਂ 'ਤੇ ਪਹੁੰਚਣ ਲਈ ਚਾਰਜਿੰਗ ਸਪੈਡ ਦੇ ਸਿਧਾਂਤਾਂ, ਕਾਰਜਪ੍ਰਣਾਲੀ ਅਤੇ ਪਹੁੰਚ ਬਾਰੇ ਫੈਸਲਾ ਕਰਨਾ।
- 3. ਬੋਰਡ ਆਫ਼ ਡਾਈਰੈਕਟਰਜ਼ ਦੀ ਭੂਮਿਕਾ**

ਕੰਪਨੀ ਦੀ ਵਿਆਜ ਦਰ ਨੀਤੀ ਦੀ ਨਿਗਰਾਨੀ ਬੋਰਡ ਕੋਲ ਹੋਵੇਗੀ। ਵਿਆਜ ਦਰ ਨੀਤੀ ਦੇ ਪ੍ਰਭਾਵਸ਼ਾਲੀ ਲਾਗੂਕਰਨ ਨੂੰ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਉਣ ਲਈ, ਬੋਰਡ ਨੀਤੀ ਨੂੰ ਲਾਗੂ ਕਰਨ ਅਤੇ ਇਸਦੇ ਸੰਚਾਲਨ ਪਹਿਲੂਆਂ ਨੂੰ ਪ੍ਰਬੰਧ ਨਿਰਦੇਸ਼ਕ ਅਤੇ/ਜਾਂ ਸੰਪਤੀ ਦੇਣਦਾਰੀ ਪ੍ਰਬੰਧਨ ਕਮੇਟੀ ("ALCO") ਅਤੇ/ਜਾਂ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਕਮੇਟੀ ਨੂੰ ਸੌਂਪ ਕਰਦਾ ਹੈ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਇਹ ਢੁਕਵਾਂ ਸਮਝਦਾ ਹੈ। ਬੋਰਡ, ਜੇਕਰ ਇਹ ਢੁਕਵਾਂ ਸਮਝਦਾ ਹੈ, ਤਾਂ ਪ੍ਰਬੰਧ ਨਿਰਦੇਸ਼ਕ ਅਤੇ/ਜਾਂ ALCO ਅਤੇ/ਜਾਂ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਕਮੇਟੀ ਨੂੰ ਬੋਰਡ ਦੇ ਸਾਹਮਣੇ ਵਿਆਜ ਦਰ(ਾਂ) ਨੂੰ ਸਮੀਖਿਆ ਲਈ ਪੇਸ਼ ਕਰਨ ਦਾ ਆਦੇਸ਼ ਦੇ ਸਕਦਾ ਹੈ।

ਮੈਨੇਜਿੰਗ ਡਾਇਰੈਕਟਰ ਅਤੇ/ਜਾਂ ALCO ਕੰਪਨੀ ਦੇ ਬਿਜਨੇਸ/ਲੋਨ ਉਤਪਾਦਾਂ ਦੇ ਨਾਲ-ਨਾਲ ਸੰਬੰਧਿਤ ਕਾਰਕਾਂ 'ਤੇ ਵਿਚਾਰ ਕਰਦੇ ਹੋਏ ਇਸ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਘਟਨਾਵਾਂ ਦੀ ਸਮੀਖਿਆ ਕਰਨਗੇ ਅਤੇ ਲੋੜ ਪੈਣ 'ਤੇ ਇਸ ਵਿੱਚ ਜੁੜੀ ਬਦਲਾਅ ਕਰਨਗੇ।
- 4. ਲੋਨ ਅਤੇ ਕ੍ਰੈਡਿਟ ਸਹੂਲਤ 'ਤੇ ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਦਾ ਨਿਰਧਾਰਨ**

ਕੰਪਨੀ ਆਪਣੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਮੁੱਖ ਤੌਰ 'ਤੇ ਡਿਜੀਟਲ ਪਲੇਟਫਾਰਮਾਂ ਰਾਹੀਂ ਪੈਸੇ ਉਧਾਰ ਦਿੰਦੀ ਹੈ ਅਤੇ ਗਾਹਕਾਂ ਦੀਆਂ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਸ੍ਰੋਟਾਂ ਦੀਆਂ ਲੋੜਾਂ ਨੂੰ ਪੂਰਾ ਕਰਨ ਲਈ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਉਤਪਾਦ ਹਨ।

ਹਰੇਕ ਉਤਪਾਦ ਦੀ ਵਿਆਜ ਦਰ ਸਮੇਂ-ਸਮੇਂ 'ਤੇ ਨਿਮਨਲਿਖਤ ਗਲਾਂ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ ਨਿਰਧਾਰਤ ਕੀਤੀ ਜਾਂਦੀ ਹੈ:

 - a. **ਪੁੰਜੀ ਦੀ ਲਾਗਤ:** ਕਾਰਬਾਰ ਚਲਾਉਣ ਲਈ, ਕੰਪਨੀ ਨੂੰ ਇਕੁਇਟੀ ਸ਼ੇਅਰ ਪੁੰਜੀ ਦਿੱਤੀ ਗਈ ਹੈ ਅਤੇ ਇਸ ਅਨੁਸਾਰ ਅਜਿਹੀ ਇਕੁਇਟੀ ਸ਼ੇਅਰ ਪੁੰਜੀ ਦੀ ਲਾਗਤ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਿਆ ਜਾਵੇਗਾ।
 - b. **ਉਧਾਰ ਲੈਣ ਦੀ ਅੰਸਤ ਲਾਗਤ:** ਕਿਊਂਕਿ ਕੰਪਨੀ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਬੈਂਕਾਂ, ਵਿੱਤੀ ਸੰਸਥਾਵਾਂ ਅਤੇ ਹੋਰ ਬਾਹਰੀ ਰਿਣਦਾਤਿਆਂ ਤੋਂ ਫੰਡ ਉਧਾਰ ਲੈਂਦੀ ਹੈ, ਇਸ ਲਈ ਵਜ਼ਨਦਾਰ ਅੰਸਤ ਉਧਾਰ ਲਾਗਤ, ਅਤੇ ਨਾਲ ਹੀ ਉਹਨਾਂ ਉਧਾਰਾਂ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਦਲਾਲੀ, ਸਲਾਹ-ਮਸ਼ਵਰੇ ਦੀਆਂ ਫੀਸਾਂ, ਪੇਸੈਂਸਿੰਗ ਫੀਸਾਂ ਲਈ ਅਨੁਪਾਤਕ ਖਰਚੇ ਹੋਣਗੇ। ਉਧਾਰ ਲੈਣ ਦੀ ਲਾਗਤ ਬਾਜ਼ਾਰ ਦੀਆਂ ਸਥਿਤੀਆਂ ਦੇ ਅਨੁਸਾਰ ਬਦਲਦੀ ਹੈ ਇਸ ਲਈ ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਦੀ ਕੀਮਤ ਨਤੀਜੇ ਵਜੋਂ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਹੋਵੇਗੀ ਅਤੇ ਉਸ ਅਨੁਸਾਰ ਫੈਸਲਾ ਕੀਤਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।
 - c. **ਜੋਖਮ:** ਘੱਟ ਸਮੇਂ ਲਈ ਲੋਨ, ਸਹੂਲਤ ਦੀ ਪ੍ਰਕਿਰਤੀ, ਲੋਨ ਦੀ ਟਿਕਟ ਦਾ ਆਕਾਰ, ਭੁਗੋਲਿਕ ਸਥਿਤੀ, ਗਾਹਕ ਦੇ ਹਿੱਸੇ, ਸੋਰਸਿੰਗ ਚੈਨਲ, ਕਮਾਈ ਅਤੇ ਰੁਜ਼ਗਾਰ ਵਿੱਚ ਸਥਿਰਤਾ, ਵਿੱਤੀ ਸੰਖਿਤੀ, ਸਾਡੇ ਨਾਲ ਪਿਛਲੇ ਮੁੜ-ਭਗਤਾਨ ਟਰੈਕ ਰਿਕਾਰਡ ਜਾਂ ਹੋਰ ਰਿਣਦਾਤਾ, ਗਾਹਕਾਂ ਦੀਆਂ ਬਾਹਰੀ ਰੋਟਿੰਗਾਂ, ਕ੍ਰੈਡਿਟ ਰਿਪੋਰਟਾਂ, ਗਾਹਕ ਸਬੰਧ, ਹੋਰ ਮੌਜੂਦਾ ਲੋਨ, ਡਿਜੀਟਲ ਤਸਦੀਕ ਦੇ ਨਤੀਜੇ ਆਦਿ। ਇਸ ਲਈ, ਲੋਨ ਦੀ ਵਸੂਲੀ ਦੇ ਜੋਖਮ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ ਅਤੇ ਉਸੇ ਅਨੁਸਾਰ ਜੋਖਮ ਪ੍ਰੀਮੀਅਮ ਗਿਣਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।
 - d. **ਓਪੈਕਸ ਲਾਗਤ:** ਇਸ ਵਿੱਚ ਕਰਮਚਾਰੀ ਦੇ ਖਰਚੇ, ਦਫ਼ਤਰ ਅਤੇ ਬੁਨਿਆਦੀ ਢਾਂਚੇ ਨਾਲ ਸਬੰਧਤ ਸਥਿਰ ਅਤੇ ਪਰਿਵਰਤਨਸ਼ੀਲ ਖਰਚੇ, ਸੰਚਾਲਨ ਲਾਗਤ, ਵਿਕਰੀ ਅਤੇ ਮਾਰਕੀਟਿੰਗ ਖਰਚੇ ਆਦਿ ਆਉਂਦੇ ਹਨ।

- e. **ਮੁਨਾਫੇ ਦਾ ਮਾਰਜਿਨ:** ਉਧਾਰ ਦਰ 'ਤੇ ਪਹੁੰਚਣ ਲਈ ਉਚਿਤ ਮੁਨਾਫਾ ਮਾਰਜਿਨ ਜੋੜਿਆ ਜਾਂਦਾ ਹੈ। ਡਿਫਾਲਟ ਦੇ ਜੋਖਮ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਕੰਪਨੀ ਆਪਣੀ ਮਰਜ਼ੀ ਨਾਲ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਗਾਹਕਾਂ ਲਈ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਮਾਰਜਿਨ ਫਿਕਸ ਕਰ ਸਕਦੀ ਹੈ। ਹਾਲਾਂਕਿ ਸਾਰੇ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਕੰਪਨੀ ਤੋਂ ਲਈ ਜਾਣ ਵਾਲੇ ਲੋਨ ਲਈ ਭੁਗਤਾਨ ਯੋਗ ਵਿਆਜ ਬਾਰੇ ਸੁਚਿਤ ਕੀਤਾ ਜਾਂਦਾ ਹੈ।
- 5. ਪ੍ਰੈਸੈਂਸਿੰਗ ਫੀਸ / ਜੁਰਮਾਨੇ ਦਾ ਚਾਰਜ / ਹੋਰ ਖਰਚੇ**
- ਵਿਆਜ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਹੋਰ ਵਿੱਤੀ ਖਰਚੇ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਪ੍ਰੈਸੈਂਸਿੰਗ ਫੀਸ, ਸਮਾਨ ਮਾਸਿਕ ਕਿਸ਼ਤ (EMI) ਬਾਅਂਸਿੰਗ ਚਾਰਜ, ਲੋਨ ਜਾਂ EMI ਦੀ ਦੇਰੀ ਨਾਲ ਮੁੜ ਅਦਾਇਗੀ ਕਰਨ 'ਤੇ ਜੁਰਮਾਨਾ ਚਾਰਜ, ਗੀਜ਼ਡਿਊਲਿੰਗ ਚਾਰਜ, ਪੁਰਵ-ਭੁਗਤਾਨ / ਫੇਰਕਲੋਜ਼ਰ ਚਾਰਜਿਜ਼, ਭਾਗ ਵੰਡ ਖਰਚੇ, ਸਟੇਟਮੈਂਟ ਖਾਤੇ ਜਾਰੀ ਕਰਨ ਦੇ ਖਰਚੇ ਆਦਿ 'ਤੇ ਜਿੱਥੇ ਵੀ ਜ਼ਰੂਰੀ ਸਮਝਿਆ ਜਾਵੇਗਾ ਕੰਪਨੀ ਦੁਆਰਾ ਲਗਾਇਆ ਜਾਵੇਗਾ। ਇਹਨਾਂ ਖਰਚਿਆਂ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਸਟੈਪ ਡਿਊਟੀ, ਸਰਵਿਸ ਟੈਕਸ/GST ਅਤੇ ਹੋਰ ਖਰਚੇ ਸਮੇਂ-ਸਮੇਂ 'ਤੇ ਲਾਗੂ ਦਰਾਂ 'ਤੇ ਇਕੱਠੇ ਕੀਤੇ ਜਾਣਗੇ। ਇਹਨਾਂ ਖਰਚਿਆਂ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਵੀ ਸੰਸ਼ੋਧਨ ਗਾਹਕਾਂ ਨਾਲ ਉਚਿਤ ਸੰਚਾਰ ਦੇ ਨਾਲ ਸੰਭਾਵੀ ਅਧਾਰ 'ਤੇ ਲਗਾਇਆ ਜਾਵੇਗਾ।
 - ਕੰਪਨੀ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਕਰੇਗੀ ਕਿ ਜੁਰਮਾਨਾ ਖਰਚਿਆਂ ਦਾ ਕੋਈ ਪੁੰਜੀਕਰਣ ਨਾ ਹੋਵੇ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਅਜਿਹੇ ਖਰਚਿਆਂ 'ਤੇ ਕੋਈ ਹੋਰ ਵਿਆਜ ਨਹੀਂ ਗਿਣਿਆ ਜਾਵੇਗਾ। ਕੰਪਨੀ ਵਿਆਜ ਦਰ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਵਾਧੂ ਭਾਗ ਵੀ ਸ਼ਾਮਲ ਨਹੀਂ ਕਰੇਗੀ ਅਤੇ ਇਸਦੀ ਸਥਤੀ ਨਾਲ ਪਾਲਣਾ ਨੂੰ ਕਰੇਗੀ।
 - ਕੰਪਨੀ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਏਗੀ ਕਿ ਕਿਸੇ ਖਾਸ ਲੋਨ / ਉਤਪਾਦ ਸ੍ਰੋਣੀ ਦੇ ਅੰਦਰ ਭੇਦਭਾਵ ਕੀਤੇ ਬਿਨਾਂ ਲੋਨ ਦੇ ਇਕਰਾਰਨਾਮੇ ਦੇ ਭੌਤਿਕ ਨਿਯਮਾਂ ਅਤੇ ਸ਼ਰਤਾਂ ਦੀ ਪਾਲਣਾ ਨਾ ਕਰਨ ਦੇ ਨਾਲ ਜੁਰਮਾਨਾ ਖਰਚਿਆਂ ਦੀ ਮਾਤਰਾ ਵਾਜ਼ਬ ਅਤੇ ਮੇਲ ਖਾਂਦੀ ਹੋਵੇ।
 - ਕੰਪਨੀ ਲੋਨ ਸਮੱਝੌਤੇ ਅਤੇ / ਮੁੱਖ ਤੱਥ ਸਟੇਟਮੈਂਟ (KFS) ਵਿੱਚ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਜੁਰਮਾਨਾ ਖਰਚਿਆਂ ਦੀ ਮਾਤਰਾ ਜੋ ਲਗਾਏ ਗਏ ਹਨ, ਦਾ ਕਾਰਨ ਪ੍ਰਦਰਸ਼ਿਤ ਕਰੇਗੀ।
 - ਸਮੇਂ-ਸਮੇਂ 'ਤੇ ਅੱਪਡੇਟ ਕੀਤੇ ਜਾਣ ਵਾਲੇ ਲਗਾਏ ਜੁਰਮਾਨਾ ਖਰਚੇ, ਕੰਪਨੀ ਦੀ ਵੈੱਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਪ੍ਰਦਰਸ਼ਿਤ ਕੀਤੇ ਜਾਣਗੇ।
 - ਜਦੋਂ ਵੀ ਲੋਨ ਲੈਣ ਵਾਲਿਆਂ ਨੂੰ ਲੋਨ ਦੀਆਂ ਸ਼ਰਤਾਂ ਦੀ ਪਾਲਣਾ ਨਾ ਕਰਨ ਲਈ ਰੀਮਾਈਂਡਰ ਭੇਜੇ ਜਾਂਦੇ ਹਨ, ਤਾਂ ਕੰਪਨੀ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਏਗੀ ਕਿ ਲਗਾਏ ਜਾਣ ਵਾਲੇ ਜੁਰਮਾਨੇ ਦੇ ਖਰਚੇ ਉਧਾਰ ਲੈਣ ਵਾਲਿਆਂ ਨੂੰ ਸਪਸ਼ਟ ਤੌਰ 'ਤੇ ਦੱਸੇ ਗਏ ਹਨ।
 - ਜੁਰਮਾਨੇ ਦੇ ਖਰਚੇ ਲਗਾਉਣ ਦੀ ਕੋਈ ਵੀ ਸਥਿਤੀ ਅਤੇ ਇਸ ਲਈ ਕਾਰਨ ਵੀ ਉਧਾਰ ਲੈਣ ਵਾਲਿਆਂ ਨੂੰ ਉਚਿਤ ਤੌਰ 'ਤੇ ਦੱਸਿਆ ਜਾਵੇਗਾ।
 - ਮੈਨੋਜਿੰਗ ਡਾਇਰੈਕਟਰ ਇਸ ਸਬੰਧ ਵਿੱਚ ALCO ਦੁਆਰਾ ਕੀਤੀਆਂ ਸਿਫਾਰਸ਼ਾਂ 'ਤੇ ਵਿਚਾਰ ਕਰਨ ਤੋਂ ਬਾਅਦ ਇਹਨਾਂ ਖਰਚਿਆਂ ਨੂੰ ਨਿਰਧਾਰਤ ਕਰੇਗਾ।
- 6. ਗਾਹਕ ਨਾਲ ਗੱਲਬਾਤ**
- ਕੰਪਨੀ ਗੱਲਬਾਤ ਦੇ ਸਵੀਕਾਰਯੋਗ ਢੰਗ ਦੁਆਰਾ ਲੋਨ ਦੀ ਮਨਜ਼ੂਰੀ / ਪ੍ਰਾਪਤ ਕਰਨ ਦੇ ਸਮੇਂ ਗਾਹਕਾਂ ਨੂੰ ਵਿਆਜ ਦੀ ਪ੍ਰਭਾਵੀ ਦਰ ਬਾਰੇ ਦੱਸੇਗੀ। ਵਿਆਜ ਦਰ ਪਾਲਿਸੀ ਨੂੰ ਕੰਪਨੀ ਦੀ ਵੈੱਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਅਪਲੋਡ ਕੀਤਾ ਜਾਵੇਗਾ ਅਤੇ ਇਸ ਵਿੱਚ ਕੋਈ ਵੀ ਬਦਲਾਅ ਕੰਪਨੀ ਦੀ ਵੈੱਬਸਾਈਟ 'ਤੇ ਅਪਲੋਡ ਕੀਤਾ ਜਾਵੇਗਾ।
 - ਮੌਜੂਦਾ ਗਾਹਕਾਂ ਲਈ ਦਰਾਂ ਅਤੇ ਖਰਚਿਆਂ ਵਿੱਚ ਬਦਲਾਅ, ਜੇਕਰ ਕੋਈ ਹੈ, ਤਾਂ ਉਹਨਾਂ ਨੂੰ ਸੰਚਾਰ ਦੇ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਢੰਗਾਂ ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਵੈੱਬਸਾਈਟ, ਡਿਜੀਟਲ ਪਲੇਟਫਾਰਮ ਅਤੇ/ਜਾਂ ਈਮੇਲ, ਚਿੱਠੀਆਂ, SMS, ਆਦਿ ਰਾਹੀਂ ਸੁਚਿਤ ਕੀਤਾ ਜਾਵੇਗਾ। ਹਾਲਾਂਕਿ, ਕੰਪਨੀ ਇਹ ਯਕੀਨੀ ਬਣਾਏਗੀ ਕਿ ਅਜਿਹੇ ਕਰਜ਼ਿਆਂ ਲਈ ਲੋਨ ਦੀ ਮਿਆਦ ਦੇ ਦੌਰਾਨ ਕੋਈ ਬਦਲਾਅ ਨਾ ਹੋਵੇ, ਜਿਨ੍ਹਾਂ ਦਾ ਗਾਹਕਾਂ ਨਾਲ ਪਹਿਲਾਂ ਹੀ ਸਮੱਝੌਤਾ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਸੀ।
- 7. ਡੋਟ / ਖਰਚਿਆਂ ਦੀ ਕਮੀ**
- ਕੰਪਨੀ ਦੇ ਮੈਨੋਜਿੰਗ ਡਾਇਰੈਕਟਰ ਜਾਂ ਬਿਜ਼ਨੈਸ ਹੈਂਡ ਲੋਨ ਨੂੰ ਮੂਲ ਰਕਮ/ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ, ਪ੍ਰੈਸੈਂਸਿੰਗ ਅਤੇ ਹੋਰ ਖਰਚਿਆਂ ਸਮੇਤ ਉਹਨਾਂ ਦੀ ਆਪਣੀ ਮਰਜ਼ੀ ਅਨੁਸਾਰ ਕਿਸੇ ਵੀ ਰਕਮ ਨੂੰ ਮੁਆਫ ਕਰਨ / ਘਟਾਉਣ ਲਈ ਅਧਿਕਾਰਤ ਕੀਤਾ ਜਾਵੇਗਾ, ਜਿਵੇਂ ਕਿ ਉਚਿਤ ਸਮਝਿਆ ਜਾ ਸਕਦਾ ਹੈ। ਇਸ ਤੋਂ ਇਲਾਵਾ, ਉਪਰੋਕਤ ਅਧਿਕਾਰੀ ਇਸ ਅਥਾਰਟੀ ਨੂੰ ਕਿਸੇ ਹੋਰ ਵਿਅਕਤੀ ਦੇ ਹੱਕ ਵਿੱਚ ਦੇ ਸਕਦੇ ਹਨ।
- 8. ਇਸ ਪਾਲਿਸੀ ਵਿੱਚ ਸੋਧ**
- ਮੈਨੋਜਿੰਗ ਡਾਇਰੈਕਟਰ ਨੂੰ ALCO ਦੀਆਂ ਸਿਫਾਰਸ਼ਾਂ 'ਤੇ ਇਸ ਨੀਤੀ ਵਿੱਚ ਜ਼ਰੂਰੀ ਤਬਦੀਲੀਆਂ ਕਰਨ ਲਈ ਅਧਿਕਾਰਤ ਕੀਤਾ ਗਿਆ ਹੈ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਦੇਸ਼ ਵਿੱਚ ਮੁਦਰਾ ਬਜ਼ਾਰ ਦੀ ਸਥਿਤੀ ਵਿੱਚ ਤਬਦੀਲੀਆਂ ਨੂੰ ਧਿਆਨ ਵਿੱਚ ਰੱਖਦੇ ਹੋਏ, ਜਿਸ ਵਿੱਚ ਵੱਖ-ਵੱਖ ਲੋਨ ਉਤਪਾਦਾਂ 'ਤੇ ਲਗਾਇਆ ਗਈਆ ਵਿਆਜ ਦਰਾਂ ਅਤੇ ਸੰਬੰਧਿਤ ਖਰਚੇ ਸ਼ਾਮਲ ਹਨ, ਅਜਿਹੇ ਲੋਨ ਉਤਪਾਦਾਂ ਲਈ ਲਾਗੂ ਹੈ। ਮੈਨੋਜਿੰਗ ਡਾਇਰੈਕਟਰ ਆਪਣੀ ਅਗਲੀ ਮੀਟਿੰਗ ਵਿੱਚ ਬੋਰਡ ਦੁਆਰਾ ਪ੍ਰਵਾਨਗੀ ਲਈ ਬੋਰਡ ਨੂੰ ਅਜਿਹੀਆਂ ਤਬਦੀਲੀਆਂ ਦੀ ਰਿਪੋਰਟ ਕਰੇਗਾ।